



KASVUN EVÄÄT

Pienyrittäjän tukena

PIENYRITYKSET NOUSUUN!



Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



Tavoite

Koulutus antaa sinulle valmiuksia toimia muutosta eteenpäin vievänä yrittäjänä ja työnantajana, hallita omaa ajankäyttöä, ymmärtää ja kehittää liiketoimintaa sekä kehittää rekrytointia ja johtamista. Saat konkreettisia työkaluja yrityksesi toiminnan eteenpäinviemiseen.

Kohderyhmä

Pienyritykset nousuun! -hankkeessa mukana olevat yrittäjät ja työnantajat

Toteutus

Koulutus toteutetaan yrittäjän oppisopimuksella. Koulutus sisältää viisi lähiopetuspäivää 1-2 kuukauden välein. Teet koulutuksen aikana yrityksellesi sopivia kehittämistoimia, joihin saat apua oppisopimukseesi nimetyltä mentorilta. Kolme ensimmäistä lähiopetuspäivää ovat kaikille yhteisiä ja neljästä valinnaisesta lähiopetuspäivästä valitaan kaksi sopivinta. Ryhmään mahtuu 20 osallistujaa.

Hakeutuminen koulutukseen

Hakeudu viimeistään:

- Ryhmä 1, Kokkola pe 4.2.2022 mennessä
- Ryhmä 2, Kannus pe 11.3.2022 mennessä

Hakeutumislomake:

www.kpedu.fi/opiskelijalle/oppisopimusopiskelijalle

Hakeutumislomakkeen kohtaan “koulutuksen nimi” kirjoitetaan: Kasvun Eväät Kokkola tai Kasvun Eväät Kannus.

Hakeutumislomakkeessa oppisopimussuunnittelijaksi valitaan Johanna Kaunisvesi.

Lisätietoa

Yhteyshenkilö: Johanna Kaunisvesi
johanna.kaunisvesi@kpedu.fi puh. 040 807 3664

Koulutuskokonaisuus on suunniteltu osana Pienyritykset nousuun! hanketta. Hanke rahoitetaan REACT-EU-välineen määrärahoista osana Euroopan unionin COVID-19-pandemian johdosta toteuttamia toimia.

KASVUN EVÄÄT

1. Yrittäjän tulevaisuuspaaja

- johda itseäsi, löydä voimavarasi ja voi paremmin
- hallitse ajankäyttösi paremmin
- päivitä vahvuusstrategiasi, hyödynnä menestyksen mahdollisuudet

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 24.2.2022 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 31.3.2022 klo 9-15.30

2. Tuhat tapaa ja miljoona mahdollisuutta?

- ideoi, innovoi, ajattele asiakaslähtöisesti
- löydä uusia mahdollisuuksia, tuotteita, palveluita...
- myymälä- ja kotimyynti, verkko-kauppa ja kauppaa verkossa

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 5.4.2023 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 11.5.2023 klo 9-15.30

3. Asiakkaat, tuotteet, palvelut

- huomioi kuluttajakäyttäytymisen muutos
- ymmärrä sukupolvien erot, mitä ja miten he ostavat
- tuotteet ja palvelut tulokuntoon
- myy elämyksiä, kokemuksia, merkityksiä
- tuotteista lisää arvoa kaikille, siitä he maksavat

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 17.5.2022 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 21.6.2022 klo 9-15.30

4. Valitse kanava, tavoita asiakkaasi

- markkinointia jopa 0 € budjetilla
- markkinoinnin trendit, mikä toimii tänään ja huomenna
- anna vahva lupaus, luo markkinointiviesti joka toimii
- digi, some, printti, näin valitset markkinointikanavat

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 7.9.2022 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 12.10.2022 klo 9-15.30

5. Tee somemainoskampanja

- Facebook ja Instagram mainostyökalut haltuun
- opi somemainoksen teko
- tehdään yrityksellesi oma some-mainoskampanja

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 6.10.2022 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 17.11.2022 klo 9-15.30

6. Yrityksesi tuotto ja arvo nousuun

- hinnoittele tuotteesi ja palvelusi oikein
 - kassavirta plussalle ja rahat riittämään
 - raha poikimaan, yrityksesi arvo nousuun
- Päivän tuotoksena teet itsellesi oman "Pk-yrityksen kassavirta ja hinnoittelu"-työkirjan

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 12.10.2022 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 13.12.2022 klo 9-15.30

7. Työyhteisö tulokuntoon

- motivoitunut ja innostunut työntekijä
 - tunnista toimivan työyhteisön peruselementit
 - löydä perehdyttämisen ja sitouttamisen avaimet
- Päivän tuotoksena määrität itsellesi työyhteisösi kehittämispolikat

Ajankohta:

Ryhmä 1, Kokkola: 28.4.2022 klo 9-15.30

Ryhmä 2, Kannus: 11.1.2023 klo 9-15.30